REPRISE D'ENTREPRISE : COMPRENDRE LE PROTOCOLE D'ACCORD

QUOI ?

Contrat transitoire qui **fixe les modalités** de la reprise et **formalise un engagement** ferme des parties

POURQUOI ?

- **Clarifier** les engagements des parties
- **Sécuriser** juridiquement la transaction
- **Anticiper** les risques et les litiges

CONTENU

- **Identification des parties** (cédant, repreneur, société cible)
- **Prix de cession et modalités de paiement**
- **Engagements du repreneur** (réalisation des démarches, maintien de l'emploi, etc.)
- **Engagements du cédant** (garantie actif-passif, clause de non-concurrence, etc.)

FOCUS SUR LES CONDITIONS SUSPENSIVES :

- Obtention d'un **financement**
- Réalisation d'un **audit** (comptable, fiscal, social, juridique)
- Autorisations **administratives** ou **réglementaires**
- **Consentement de tiers** (bailleur, créanciers, associés)
- **Renégociation** ou maintien de contrats clés (clients, fournisseurs)

CALENDRIER

1. **Lettre d'intention**
2. **Protocole d'accord**
3. **Levée des conditions suspensives**
4. **Signature de l'acte définitif**

ET EN CAS DE RÉTRACTATION ?

- Exécution forcée
- Indemnité forfaitaire (clause pénale)
- Si rien n'est prévu dans le protocole, la partie lésée peut toujours engager la responsabilité contractuelle de l'autre partie devant les tribunaux pour obtenir réparation de son préjudice

POUR ALLER PLUS LOIN

rendez-vous sur Bpifrance-Création.fr