



PLAN

TRANSMISSION DE BPIFRANCE

PRÉSENTATION DES DISPOSITIFS



La transmission est un enjeu essentiel pour notre économie.

Or, depuis 20 ans, nous assistons à un vieillissement continu de la population des dirigeants de PME-ETI, et paradoxalement, à une baisse du nombre de transmissions, ce qui conduit à la destruction d'emplois et de valeur dans nos territoires.

Afin de dynamiser le marché de la cession-reprise d'entreprise, Bpifrance en a fait un axe stratégique dès 2025, avec pour ambition d'augmenter le nombre d'opérations de transmission en France et de sécuriser les opérations en renforçant le soutien aux repreneurs, ce grâce à l'expertise de son réseau, à l'animation de l'écosystème et à un continuum de financement et d'accompagnement dédié.

En effet, anticiper la cession d'une entreprise doit permettre de maximiser ses chances de pérennité et de réussite.

Une préparation en amont doit permettre de structurer l'entreprise, d'optimiser sa valeur et de trouver le repreneur idéal.

Eric VERSEY



VOUS AVEZ UN PROJET DE REPRISE

NOS SOLUTIONS POUR VOUS ACCOMPAGNER



INFORMATION ET SENSIBILISATION

Bourse de la Transmission :

la plateforme de référence recensant les annonces d'entreprises et fonds de commerce à céder.

Bpifrance Création :

site offrant du contenu spécifique et une boîte à outils vous guidant pas à pas pendant votre projet de reprise.

Bpifrance Université :

des formations en ligne conçues par les meilleurs experts sur le sujet de la cession-reprise d'entreprise.



FINANCEMENT

Prêt Transmission :

prêt sans garantie allant jusqu'à 1,5 M€ et offrant un différé d'amortissement en capital de 2 ans, pour financer votre projet de reprise.

Garantie « Transmission » :

garantie jusqu'à 60 % d'un prêt bancaire ou d'une caution émise par une banque (pour couvrir un crédit vendeur) afin de reprendre une PME.

Prêt d'honneur « Reprise » :

prêt à taux 0 % accordé au porteur de projet à titre personnel.

Fonds Propres :

prise de participation en actions ou obligations convertibles dans le cadre d'un projet de reprise d'une PME ou ETI (investissement minimum : 500 000€).



CONSEIL

Mission 360° :

une fois la reprise effectuée, cartographier la nouvelle structure pour déterminer les sujets prioritaires à son développement et établir un plan d'action priorisé et cadencé.

Mission « Croissance externe » :

accompagnement permettant de sécuriser une opération de croissance externe grâce à différents modules proposés :

- préparation des équipes de direction à la croissance externe ;
- aide à la recherche de cible ;
- intégration post-acquisition.

Accélérateur Les Conquérants :

intégrer une promotion de 20 dirigeants partageant les mêmes enjeux durant un an avec 5 journées de formation sur des sujets clés de croissance externe, de la mise en réseau, un suivi personnalisé et une mission de conseil de 10 jours sur la croissance externe

VOUS AVEZ UN PROJET DE CESSION

NOS SOLUTIONS POUR VOUS ACCOMPAGNER



INFORMATION ET SENSIBILISATION



Bourse de la Transmission :

la plateforme de référence recensant les annonces d'entreprises et fonds de commerce à céder.



Bpifrance Création :

du contenu spécifique et une boîte à outils portant sur les étapes clés de votre projet.



Bpifrance Université :

des formations en ligne conçues par les meilleurs experts sur le sujet de la cession-reprise d'entreprise.



CONSEIL

Mission « Transmission/Gouvernance » :

module visant à définir la stratégie de transmission d'entreprise pour se préparer à cette étape clé et à l'évolution de la gouvernance.

L'Accélérateur « Entreprises familiales » :

programme de 24 mois de formation, conseil et mise en réseau pour pérenniser les entreprises familiales face aux défis de demain.

