



LES WEBINAIRES



PRÉPARER ET FINANCER **SA REPRISE D'ENTREPRISE AVEC BPIFRANCE**



GUILLAUME MALVOISIN

Responsable des contenus
transmission et reprise d'entreprise,
BPIFRANCE CRÉATION



SANDRINE LECLERC

Responsable crédits à la
direction régionale IDF EST,
BPIFRANCE



ERIC ZGLINICKI

Responsable Création et Entrepreneuriat,
réseau IDF et Outre-mer
BPIFRANCE

RDV MERCREDI 25 MARS À 11H

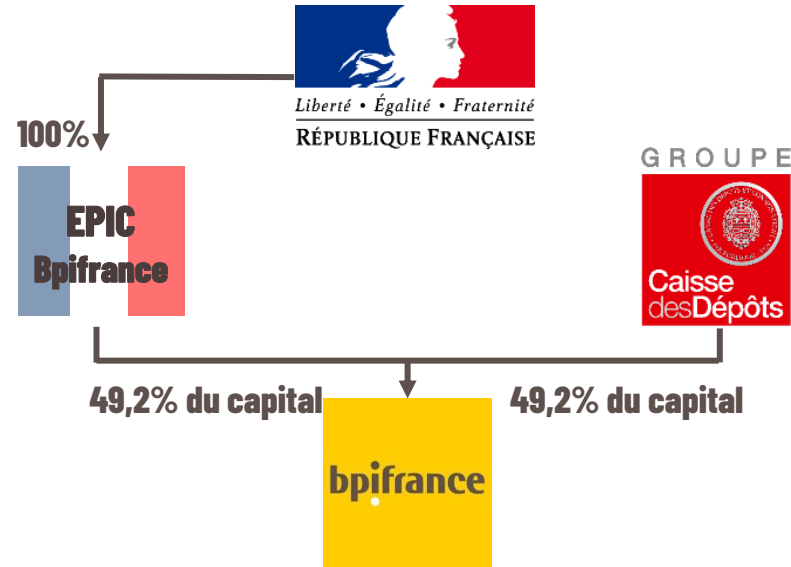
Au sommaire



- 01 Préparer son projet
- 02 Trouver des solutions de financement
- 03 Construire un dossier de financement solide
- 04 Le Plan transmission de Bpifrance
- 05 Questions - Réponses



QUI SOMMES NOUS ?



L'ADN DE BPIFRANCE



Une banque à part grâce à son histoire et son actionnariat à moitié public

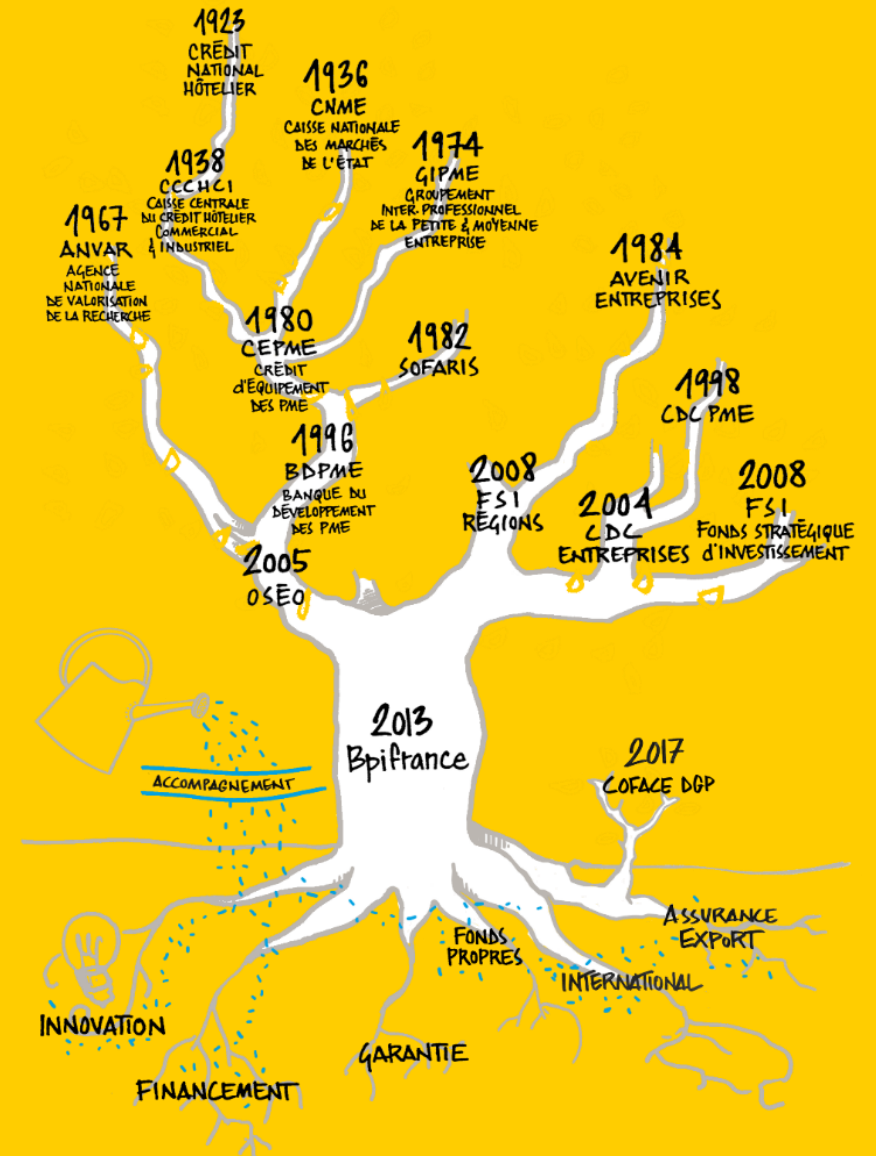
Présente aux côtés des chefs d'entreprises quand les autres banques ne le peuvent pas (par exemple, durant la crise sanitaire)



Une banque soumise aux mêmes jeux de contraintes que ses partenaires bancaires

Régulée directement par la Banque centrale européenne (BCE) et supervisée par l'Autorité des marchés financiers (AMF)

Les origines de Bpifrance



QUI SOMMES NOUS ?

50

implantations
régionales

90%

des décisions
prises en région



DES ENJEUX STRATÉGIQUES AU SERVICE DE L'ÉCONOMIE FRANÇAISE



CLIMAT



INDUSTRIE



INNOVATION



ENTREPRENEURIAT



INTERNATIONAL



DIGITAL

DES SOLUTIONS POUR TOUTES LES ENTREPRISES

Bpifrance intervient auprès d'entreprises de toutes tailles, principalement les TPE, les PME et les entreprises de taille intermédiaire (ETI), et de plus grandes entreprises (GE), lorsque celles-ci ont une dimension stratégique pour l'économie nationale, les territoires ou l'emploi.

TPE

PME

ETI

GE



01

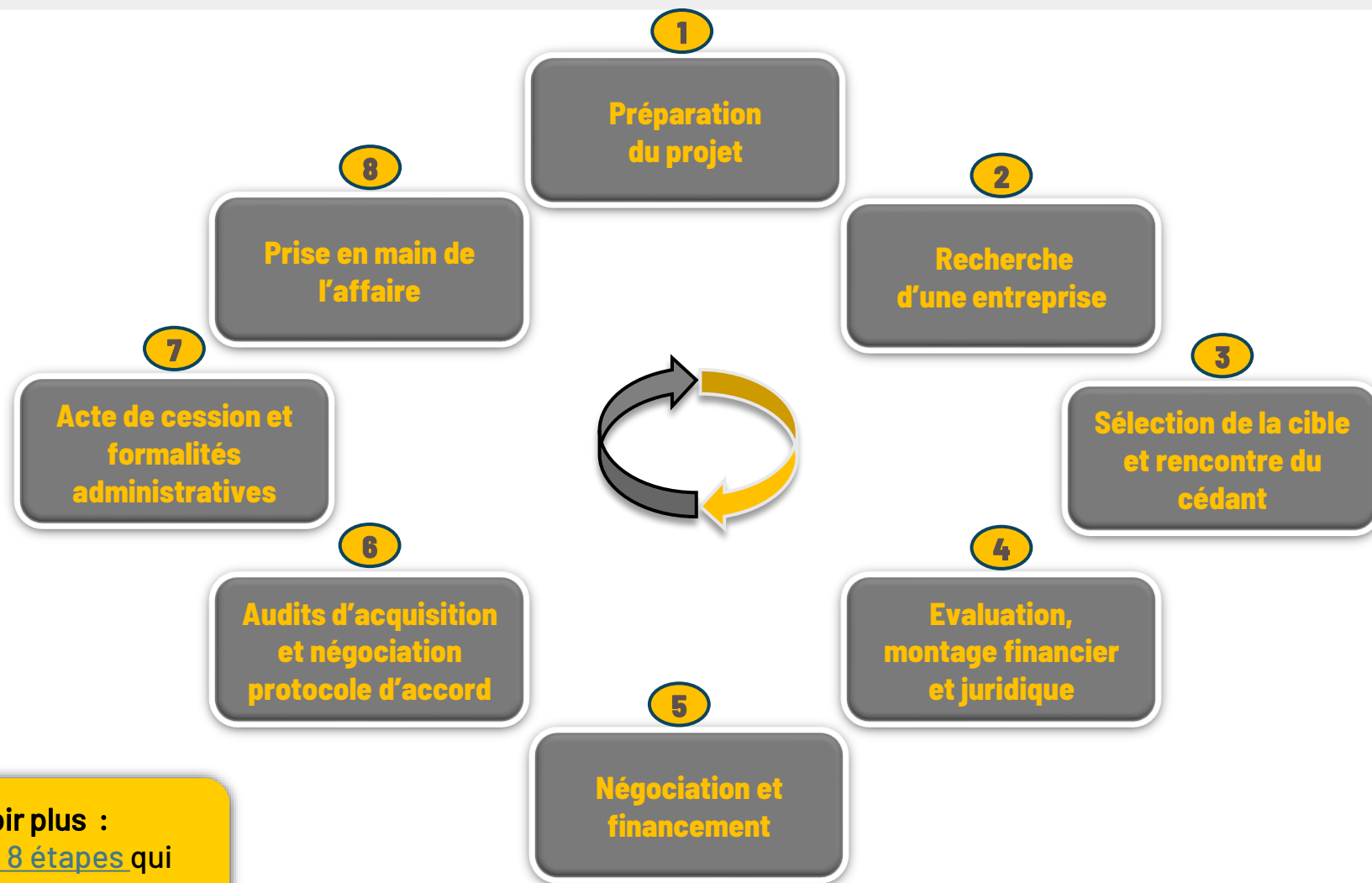


PRÉPARER SON PROJET DE REPRISE

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION



8 étapes clés pour reprendre une entreprise



En savoir plus :
[Parcours en 8 étapes](#) qui
vous guide pas à pas



1.1



Préparer son projet **MÛRIR SON PROJET**

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

Préparation du projet

Une reprise réussie s'anticipe
Pour bien commencer, il faut mûrir son projet

Analyser

**vos motivations, vos objectifs, vos forces
et vos faiblesses**

Se faire accompagner

**en choisissant des conseils adaptés à votre
projet**

Cibler

**un type d'entreprise à reprendre cohérent avec
votre projet personnel**

Suivre une formation

**pour conforter ses connaissances et
échanger sur votre projet**



En savoir plus sur : « [Comment préparer un projet de reprise d'entreprise ?](#) »

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

Préparation du projet

LES OUTILS BPIFRANCE CRÉATION : ZOOM SUR LA FICHE DE CADRAGE DU REPRENEUR

Repreneur		Projet de reprise	
Photo Nom Prénom Adresse postale / Code postal Email Tél	Titre		
> Informations personnelles et formations	> Profil de l'entreprise recherchée / Secteur d'activités / Métiers	> Données économiques	
> Profil / Compétences / Qualités	> Caractéristiques de l'entreprise	> Conditions de la reprise	
> Expériences professionnelles	> Localisation géographique	> Fonds propres / Financement	
	> Prix de cession	> Equipes de conseils	

- Présenter de façon structurée et cohérente votre projet de recherche d'entreprise en une seule page.
- Outil commercial de communication à faire parvenir à vos interlocuteurs à l'issue d'une rencontre, ou en prospection.



En savoir plus sur : « [La fiche de cadrage du repreneur](#) »

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

Préparation du projet

LES OUTILS BPIFRANCE CRÉATION : ZOOM SUR LA FICHE DE CADRAGE DU REPRENEUR

Repreneur		Projet de reprise	
	Bernard Durand 10 rue 75001 Paris xxxx@mail.fr 06 01 xx xx xx	Reprendre et développer une PME dans le secteur du bâtiment	
	Informations personnelles et formations 40 ans, marié, 2 enfants - Formation CRA à la reprise d'affaires - Ecole supérieure de commerce - Anglais et espagnol courant	Profil de l'entreprise recherchée - Entreprise du bâtiment : second œuvre - Code NAF / APE 4120A	Données économiques - Chiffre d'affaires de 1,5 à 3 millions d'euros - Effectif : de 10 à 20 personnes - Santé financière : in bonis, à développer
	Profil / Compétences / Qualités - Management d'équipe pluridisciplinaire de 10 à 25 personnes - Planification, organisation des chantiers - Gestion du personnel - Respect des coûts et délais - Connaissance en construction - Gestion de portefeuille clients, fidélisation et prospection - Développement commercial	Caractéristiques de l'entreprise - Equipe stable et motivée - Positionnement haut ou milieu de gamme - Savoir-faire technique - Potentiel de développement - Clientèle diversifiée - Manager déjà en place	Conditions de la reprise - Achat de titres de société - Prise de participation majoritaire - Accompagnement du cédant
	Expériences professionnelles 15 ans en PME/PMI dans des entreprises du bâtiment du second œuvre - Responsable assistance technique - Conducteur de travaux - Chef d'équipe BTP - Chargé d'affaires dans le BTP	Localisation géographique - Ile de France - Normandie, Picardie, Nord Pas de Calais	Fonds propres / Financement - Apport personnel 300 k€ + love money Prêt d'honneur Réseau Entreprendre - Concours bancaires Prêt Transmission Bpifrance - Garantie Bpifrance du prêt bancaire
		Equipes de conseils - Cabinet d'expertise comptable - Cabinet d'avocat - Conseiller CCI ou CMA ou BGE	Prix de cession : Jusqu'à 1 M€

- **Présenter de façon structurée et cohérente votre projet de recherche d'entreprise en une seule page.**
- **Outil commercial de communication à faire parvenir à vos interlocuteurs à l'issue d'une rencontre, ou en prospection.**



En savoir plus sur : « [La fiche de cadrage du repreneur](#) »

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

Préparation du projet

ZOOM SUR L'ACCOMPAGNEMENT

Réseaux d'accompagnement

- Les chambres de commerce et d'industrie
- Les chambres de métiers et de l'artisanat
- L'association CRA (Cédants et Repreneurs d'Affaires)
- Cap Créa : 27 réseaux à vos côtés

Les experts et conseils indépendants de ceux du cédant

- Les experts-comptables
- Les avocats
- Les notaires
- Les cabinets de fusions-acquisitions
- Les acteurs du financement : banques, Bpifrance
- Les acteurs de l'investissement : business angels, capitaux-risqueurs, Bpifrance



En savoir plus : « [Qui peut vous accompagner dans votre projet de reprise d'entreprise ?](#) »

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

En quelques chiffres

600 000

JEUNES
SENSIBILISÉS

+155 000

PORTEURS DE PROJET
ACCOMPAGNÉS

+ 82 000

CRÉATEURS ET REPRENEURS
ACCOMPAGNÉS

Présents sur l'ensemble du territoire avec près de 3 000 implantations, les réseaux membres de Cap Créa proposent un continuum de solutions complet, allant de la sensibilisation au rebond. Cap Créa inspire, soutient, outille celles et ceux qui entreprennent, pour faire grandir leurs projets, renforcer leur impact et créer durablement de la valeur.

Les réseaux membres du collectif

SENSIBILISER



FAIRE ÉMERGER



ACCOMPAGNER



FINANCER



REBONDIR



Préparation du projet

LES OUTILS BPIFRANCE CRÉATION : ZOOM SUR L'ACCOMPAGNEMENT

bpi**france**

CRÉATION

Entrepreneur

Conseiller

Enseignant

Observatoire

ENTREPRENEURIAT

quartiers2030

Rechercher

S'inscrire

Se connecter

<

Retour à la page d'accueil

Besoin d'un accompagnement personnalisé près de chez vous ?

Les réseaux d'aide à l'entrepreneuriat sont là pour ça

Des professionnels de la création d'entreprise présentés par Bpifrance répondront à vos questions et vous guideront pas à pas.

€

Votre accompagnement pourrait être pris en charge financièrement, contactez les organismes pour en savoir plus.

Lancez-vous et augmentez vos chances de créer une entreprise pérenne !

Trouver le bon accompagnement pour mon projet

[Le carnet d'adresses des réseaux d'accompagnement](#)

Trouver le bon interlocuteur près de chez vous

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

© Bpifrance Création 2026



1.2



Préparer son projet **RECHERCHE** **D'UNE ENTREPRISE**

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION



Les éléments clés

40% DES DIRIGEANTS DE TPE-PME-ETI ONT L'INTENTION DE TRANSMETTRE LEUR ENTREPRISE À HORIZON 5 ANS
Un marché de **370 000 entreprises à vendre d'ici 2030**

La retraite n'est pas le seul objectif de la transmission, c'est un objectif et non un déclencheur !

55 %

des dirigeants souhaitent transmettre leur entreprise pour prendre leur retraite
(stable depuis 30 ans : 54% en 1993 / 59% en 2003)

44%

des dirigeants interrogés considèrent que leur crainte principale est de ne pas trouver le bon repreneur

Env. 4 000 000 entreprises en France

- **75 % sans salarié**
- **21 % avec 1 à 9 salariés**
- **3,5 % avec 10 à 249 salariés**

Env. 40 000 cession-transmission par an en fonction des années

Au moment de faire un choix, les cédants cherchent à être rassurés sur le comportement du repreneur

40 % des cédants potentiels citent les qualités humaines du repreneur comme critère prioritaire en vue de la transmission, 38 % citent son expérience / ses compétences



MESSAGES CLÉS

- 1 40 % DES DIRIGEANTS DE TPE-PME-ETI ONT L'INTENTION DE TRANSMETTRE LEUR ENTREPRISE À HORIZON 5 ANS**
Soit un potentiel de 370 000 entreprises de 1 à 4999 salariés et environ 3 millions d'emplois concernés.
- 2 MAIS INTENTION DE TRANSMETTRE NE SIGNIFIE PAS VOLONTÉ RÉELLE DE TRANSMETTRE ET ENCORE MOINS TRANSMISSION EFFECTIVE**
Par an, environ 26 000 transmissions d'entreprises d'au moins un salarié se réalisent aujourd'hui contre un potentiel de 74 000 entreprises à transmettre. 80 % des cédants potentiels déclarent compter rester plus longtemps à la tête de l'entreprise s'ils n'arrivent pas à transmettre en temps voulu.
- 3 DE L'IMPORTANCE DE L'ANTICIPATION ET DE LA PRÉPARATION À LA FOIS POUR LE CÉDANT ET LE REPRENEUR**
Alors même que 70 % des dirigeants prévoyant de transmettre dans plus d'un an n'en sont qu'au stade de démarrage de leur projet de transmission et que 60 % des repreneurs sont confrontés à des difficultés pour reprendre une entreprise.
- 4 L'ACCÈS AU FINANCEMENT CONSTITUE LE PRINCIPAL OBSTACLE À LA REPRISE, EN PARTICULIER POUR LES REPRENEURS EX-SALARIÉS**
30 % des repreneurs déclarent avoir rencontré des difficultés à trouver les financements nécessaires, 44 % chez les repreneurs ex-salariés.
- 5 AU-DELÀ DU FINANCEMENT, L'IMPORTANCE DE REPRENDRE AU « JUSTE PRIX »**
Le prix d'achat, point d'achoppement entre cédant et repreneur. *A posteriori*, 26 % des repreneurs jugent le prix de rachat de l'entreprise reprise trop élevé.



En savoir plus : « [Télécharger l'étude complète](#) »

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION



MESSAGES CLÉS

6

POUR LES CÉDANTS, LA CONFIANCE DANS LE REPRENEUR ET SON PROJET EST AU MOINS AUSSI IMPORTANTE QUE LES ASPECTS FINANCIERS POUR MENER À BIEN L'OPÉRATION DE TRANSMISSION / REPRISE

40 % des cédants potentiels citent les qualités humaines du repreneur comme critère prioritaire en vue de la transmission, 38 % citent son expérience / ses compétences.

7

AMÉLIORER L'APPARIEMENT ENTRE CÉDANTS POTENTIELS ET REPRENEURS, UNE CONDITION NÉCESSAIRE POUR FLUIDIFIER UN MARCHÉ PARFOIS JUGÉ OPAQUE

22 % des repreneurs externes font part de difficultés à trouver une entreprise à reprendre, alors que 23 % des cédants potentiels citent l'absence d'offre de reprise comme l'un des principaux obstacles à la transmission

8

L'ACCOMPAGNEMENT, UNE ÉTAPE CLÉ DURANT L'OPÉRATION DE TRANSMISSION MAIS AUSSI POST REPRISE

85 % des cédants potentiels sollicitent ou comptent solliciter un accompagnement, 74 % des repreneurs. Les experts-comptables sont particulièrement plébiscités.

9

L'ÉMERGENCE D'UN NOUVEAU PROFIL DE CÉDANTS, PLUS JEUNE, AVEC UN BESOIN DE SE RENOUVELER

13 % des cédants potentiels ont moins de 50 ans. 26 % d'entre eux souhaitent se consacrer à un autre projet, professionnel ou personnel. 25 % souhaitent réduire la charge de travail ou la charge psychologique associé au rôle de dirigeant.



En savoir plus : « [Télécharger l'étude complète](#) »

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

Rechercher une entreprise à reprendre



🔍 En savoir plus sur : « [Comment trouver une entreprise à reprendre ?](#) »

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

LA PLATEFORME DE REFERENCE PERMETTANT DE METTRE EN RELATION CEDANTS & REPRENEURS !

Bourse de la transmission
Entreprises, Commerces, Locaux, Entrepôts

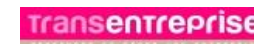
Pour fluidifier le marché de la transmission, Bpifrance rassemble sur ce site **44 298 affaires à reprendre**, fonds de commerces ou entreprises, communiquées quotidiennement par ses partenaires agréés : fédérations, chambres de commerce et d'artisanat, opérateurs associatifs ou privés!

- > DIFFUSER VOTRE PROJET DE CESSIION
- > DIFFUSER VOTRE PROJET DE REPRISE
- > CRÉER VOTRE PASS CRÉA
- > RECHERCHER DES LOCAUX

Votre secteur de recherche

- COMMERCE (16 651)
- PRODUCTION (2 126)
- SERVICES (1 500)
- RESTAURATION, TOURISME (24 021)

L'objectif de la « Bourse de la Transmission » est de **fluidifier le marché** de la transmission. Elle agrège les annonces d'entreprises et fonds de commerce à céder, communiquées par les **acteurs de référence** de l'écosystème :



[Bourse de la Transmission](#)

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION



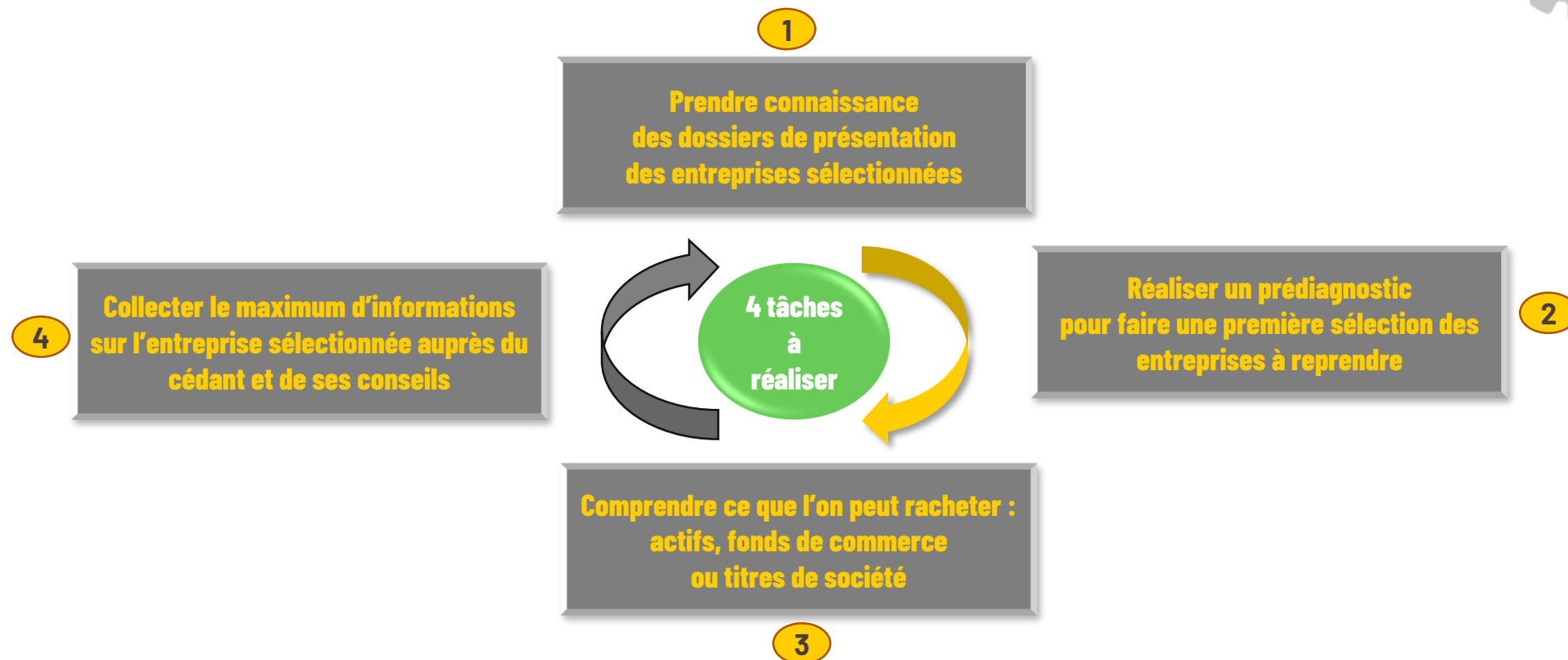
1.3



Préparer son projet **SÉLECTION DE LA CIBLE** **ET** **RENCONTRE DU CÉDANT**

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

Sélection de la cible et rencontre du cédant



En savoir plus sur : « [Comment faire une première sélection des entreprises à reprendre ?](#) »

Sélection de la cible et rencontre du cédant

ZOOM SUR L'OUTIL BPIFRANCE CRÉATION : LE PRÉDIAGNOSTIC REPRISE



Bonjour M. Guillaume Malvoisin
[Déconnexion](#)

Accueil

Prédiagnostic

Mon compte

Mentions légales

Bpifrance-creation

1
L'activité de l'entreprise et son marché

2
Les ressources de l'entreprise

3
Les performances de l'entreprise

4
L'environnement juridique et réglementaire

5
Le projet de reprise

6
Le rapport

Prédiagnostic reprise

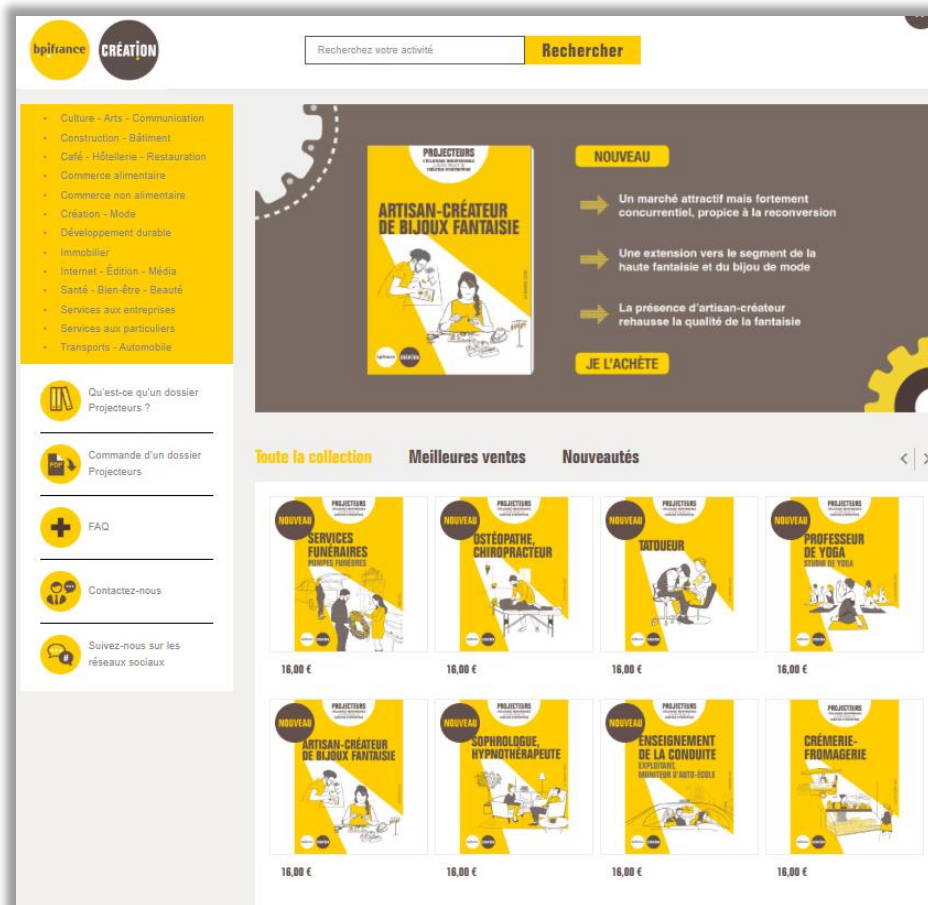
Identifiez en un clin d'œil
la faisabilité de votre projet de reprise
d'entreprise

 Prediagentreprise



Sélection de la cible et rencontre du cédant

ZOOM SUR L'OUTIL BPIFRANCE CRÉATION : LES DOSSIERS PROJECTEURS



Outil de premier niveau d'analyse d'un métier ou d'un secteur

Chaque dossier Projecteurs présente de façon synthétique et pédagogique :

- une description de l'activité sur les plans économique et réglementaire,
- les tendances,
- les chiffres-clés du métier et/ou du marché,
- les moyens nécessaires et les éléments financiers pour démarrer l'activité,
- la réglementation applicable,
- des contacts et des sources d'information.

Des dossiers thématiques :

- ✓ Sur l'essentiel des secteurs d'activités
- ✓ Avec une information et documentation qualifiée



1.4



Préparer son projet

S'INFORMER & SE FORMER

SE DOTER D'OUTILS

RESTER EN VEILLE

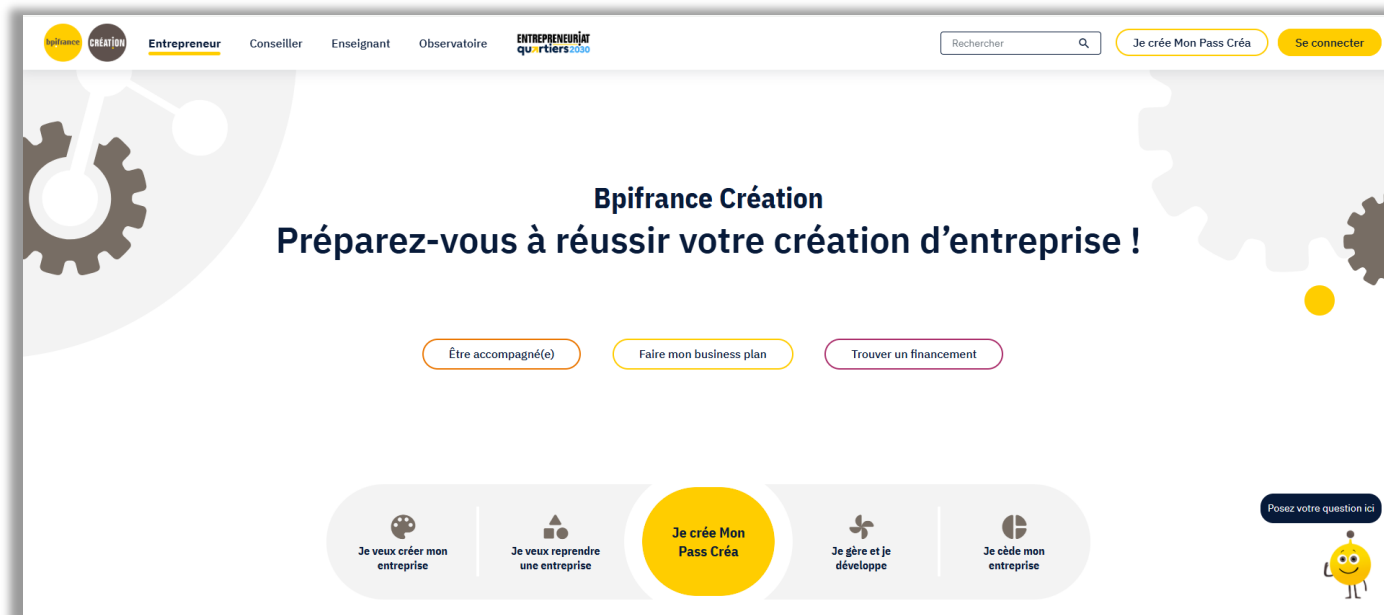
**avec BPIFRANCE CRÉATION
& BPIFRANCE UNIVERSITÉ**

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION



Préparer son projet avec Bpifrance Création

ZOOM SUR LE SITE BPIFRANCE-CREATION.FR



S'INFORMER

SE DOTER D'OUTILS

RESTER EN VEILLE

 bpifrance-creation.fr

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

4 espaces

Entrepreneur

Conseiller
Enseignant
Observatoire

Des contenus experts

Méthodes
Fiches techniques
Outils pour entreprendre

Le Pass Créa

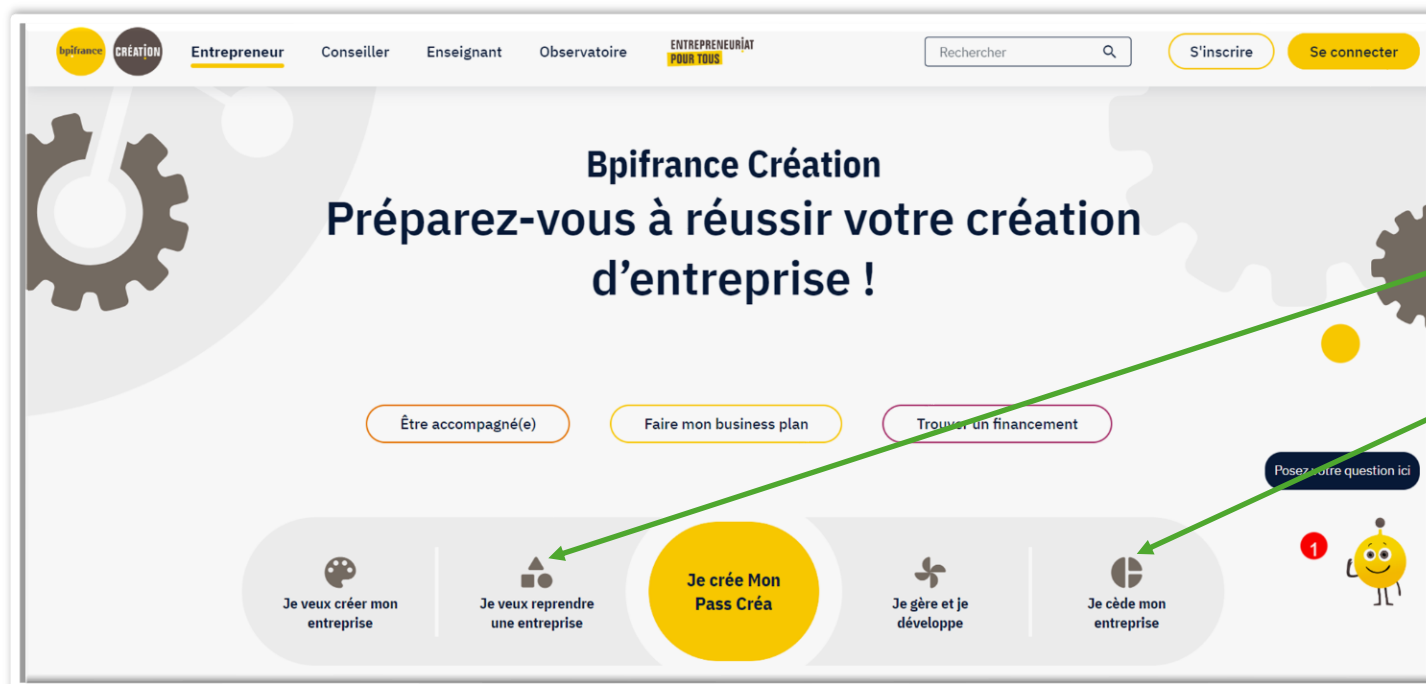
Informations sélectionnées
Parcours créateur et repreneur
Prediagnostic, business plan, pitch deck, etc.
Orientation personnalisée vers les réseaux
Outils pratiques

Contenus à la Une

Actualités - Témoignages
Interviews d'experts
Webinaires
Evènements, etc.

Préparer son projet avec Bpifrance Création

ZOOM SUR LE SITE BPIFRANCE-CREATION.FR



Toutes les réponses
à vos questions

2 rubriques

Je veux reprendre
une entreprise

Je cède mon
entreprise

 bpifrance-creation.fr

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

Préparer son projet avec Bpifrance Création

ZOOM SUR LE SITE BPIFRANCE-CREATION.FR

Je veux créer mon entreprise

Je veux reprendre une entreprise

Je crée Mon Pass Créa

Je gère et je développe

Je cède mon entreprise

Questions fréquentes

Reprendre une entreprise étape par étape

Qui peut vous accompagner dans votre projet de reprise d'entreprise ?

Comment trouver l'entreprise à reprendre ?

Reprise d'entreprise : comment renforcer son apport personnel ?

[En savoir plus](#)

Juridique

Achat d'un fonds de commerce • Prise de contrôle d'une société par rachat de ses titres de société

Financement

Prêt d'honneur • Recourir au crédit vendeur pour reprendre une entreprise

Fiscalité

Droits d'enregistrement en cas de reprise d'entreprise • Intégration fiscale d'un groupe de sociétés

Aides

Les dispositifs d'accompagnement à la création et à la reprise d'entreprise proposés par les régions (ancien dispositif Nacre) • Aides de France Travail : ARCE, maintien des allocations, AIF...

Toutes nos thématiques

Comment financer mon projet de...

Bourse de la transmission

Prédiagnostic de transmission-reprise

Plan Transmission TPE

Je veux reprendre une entreprise

Accès rapides

Questions Fréquentes

Thématiques de l'encyclopédie

Outils

bpifrance-creation.fr

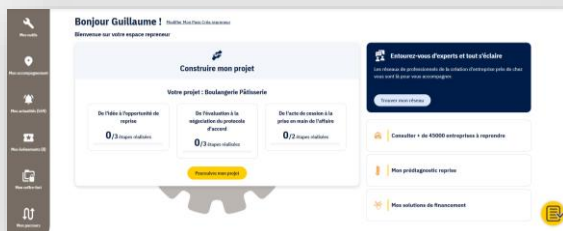
LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION



MON PASS CRÉA sur bpifrance-crédation.fr



TABEAU DE BORD



MON PROJET EN 8 ÉTAPES



ACCÈS À + de 44 000 ENTREPRISES À REPRENDRE



MON PRÉDIAGNOSTIC



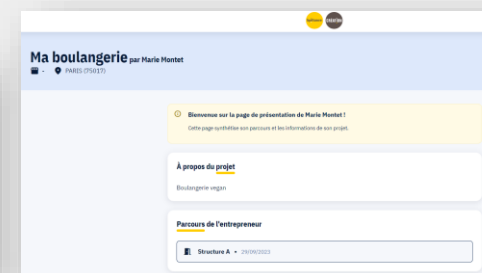
MES SOLUTIONS DE FINANCEMENT



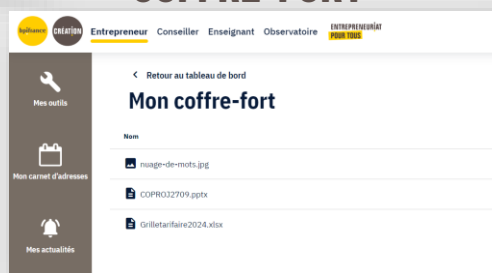
PROFIL REPRENEUR

Je crée Mon Pass Repreneur

MON PARCOURS

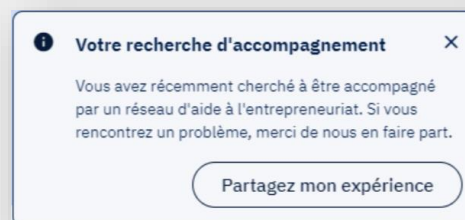


ORIENTATION ET PRISE DE RDV



COFFRE-FORT

MON COMPAGNON CRÉA





MON PASS CRÉA - VERSION MOBILE

Une application mobile qui est une extension pratique de l'outil "Mon Pass Créa"

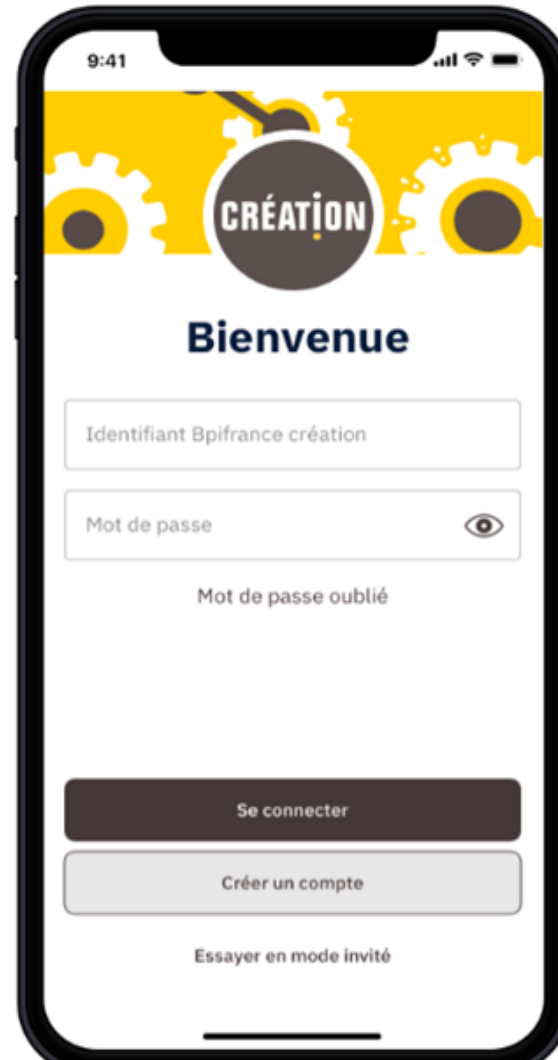
Une application téléchargeable sur smartphone et tablette (iOS et Android)

Intégration des fonctionnalités de Mon Pass Créa :

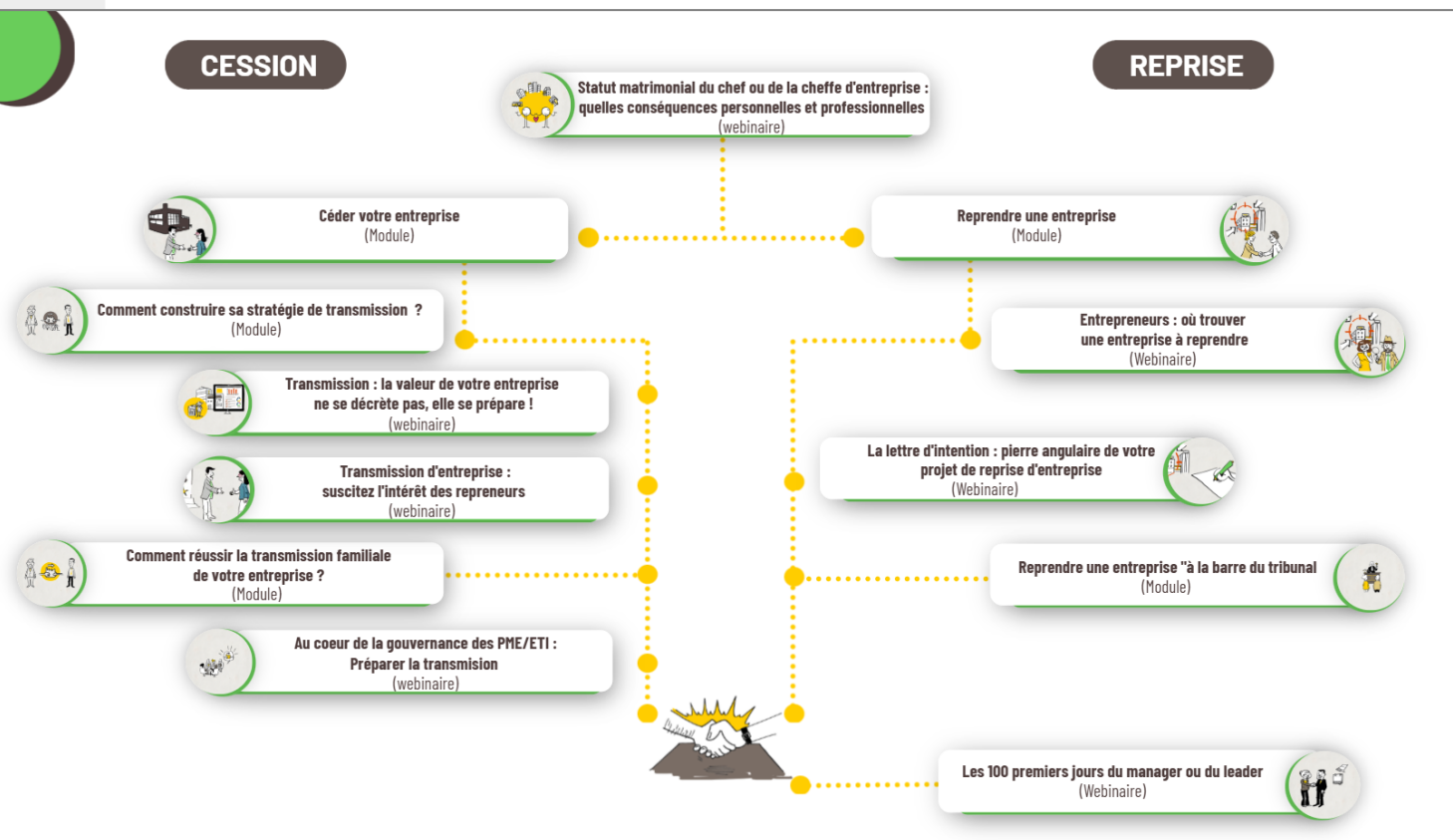
- Parcours du repreneur
- Contenus et outils
- Événements et vidéos
- Carnet d'adresses des réseaux d'accompagnement



LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION



Des formations en ligne conçues par les meilleurs experts pour les entrepreneurs et chef d'entreprise



- « Bpifrance Université » met à disposition du contenu vidéo mêlant les expertises internes et externes sur différentes thématiques
- Une dizaine de webinaires/formations sur le sujet de la cession - reprise d'entreprise !
- Intervenants sur la thématique: Bpifrance Investissement, dirigeant d'entreprise, expert-comptable, avocat, cabinet de conseil, professeur HEC, etc.



 Formation Bpifrance Université - Cursus Transmission -Reprise

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION



02



LES SOLUTIONS DE FINANCEMENT

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION



Les sources de financement

FONDS PROPRES

- **Apports personnels**
 - Epargne, love Money
- **Aides de l'Etat**
 - Aides à la reprise - ARCE (France Travail)
- **Investisseurs**
 - fonds d'investissements régionaux, privés,
- **Prêts d'honneur**
 - Réseau Entreprendre / France Initiative



Comment renforcer son apport personnel ?

ENDETTEMENT

- **Crédit Vendeur**
 - Conditions à déterminer avec le cédant
 - Favoriser un remboursement in fine
- **Dette bancaire**
 - Majoritairement sur 7 ans
- **Obligations Convertibles** (= hybride entre fonds propres et endettement)



Vers qui se tourner pour emprunter de l'argent ?

Exemple de plan type de financement

Besoins	Montant	Ressources	Montant
Achats de la société	500 000	Apport en fonds propres <i>- Dont apport personnel</i> <i>- Dont prêt d'honneur</i>	150 000 <i>80 000</i> <i>70 000</i>
Frais de transaction	50 000	Emprunt bancaire	280 000
		Prêt croissance transmission Bpifrance	120 000
Total besoins	550 000	Total ressources	550 000

Nos 3 outils d'intervention pour financer votre projet

Bpifrance

Prêt d'honneur « Création-Reprise »

Prêt jusqu'à 80 000€ à taux 0% accordé au porteur de projet par un réseau opérateur d'accompagnement (Initiative France ou Réseau Entreprendre).

👤 Pour qui?

Le porteur de projet doit :

- Bénéficier d'un prêt d'honneur de son opérateur d'accompagnement
- Être actionnaire de l'entreprise reprise
- Ne pas être inscrit au fichier des incidents de remboursement des crédits aux particuliers

Prêt Croissance Transmission

Prêt sans garantie pouvant aller jusqu'à 5 000 000€ pour financer les opérations de rachat de titres ou de fonds de commerce

👤 Pour qui?

- PME et ETI
- Tous secteurs d'activité
- Cible en activité depuis plus de 3 ans

Garantie Transmission

Garantie d'un prêt bancaire dans le cadre d'une opération de reprise par LBO ou de croissance externe. L'encours de risque maximum par groupe bénéficiaire s'élève à 1 500 000€

👤 Pour qui?

- TPE et PME (selon définition européenne)
- Tous secteurs d'activité
- Cible en activité depuis plus de 3 ans

Le financement de votre reprise n'est que le début de l'aventure avec Bpifrance qui vous accompagne ensuite sur toutes les étapes de la vie de votre entreprise (développement, innovation, TEE, internationalisation, etc.)

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

Qu'est-ce qu'un **prêt d'honneur** ?



Le prêt d'honneur est un financement destiné aux créateurs et repreneurs d'entreprise, octroyé sous forme de prêt à taux zéro, sans garantie ni caution personnelle. Il vise à renforcer les fonds propres de l'entreprise et à faciliter l'obtention de financements complémentaires, tout en offrant un accompagnement personnalisé pour maximiser les chances de succès du projet.

Prêt à la personne physique

Renforcer votre apport personnel avec un **prêt d'honneur**.

Sans intérêts : il s'agit d'un prêt à taux zéro, vous ne remboursez que ce que l'on vous a prêté.

Sans garantie : vous vous engagez sur l'honneur à rembourser ce prêt. Aucune caution ou de nantissement sur le fonds de commerce ou les titres sociaux.

Caractéristiques du prêt d'honneur

Un montant de prêt d'honneur entre 1 000 € et 80 000 €.
Durée de prêt de 1 à 7 ans.

Le prêt d'honneur peut être accordé à **tout type d'entreprise** à l'exclusion des associations, fondations, SCI et entreprises en difficulté.*

3 types de prêts d'honneur :

- **Prêt d'honneur création reprise**
- **Prêt d'honneur solidaire**
- **Prêt d'honneur quartier**

*et quelques secteurs spécifiques

Publics éligibles

Être accompagné par un **opérateur d'accompagnement**.

Obtenir un **prêt complémentaire**

Être **actionnaire** de l'entreprise (et non uniquement le représentant légal).



Prêt d'honneur reprise

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION



Prêt croissance transmission

Financement de rachat de titres/FDC



Emprunteurs éligibles

Sociétés :

- **de plus de 3 ans** ou sociétés créées pour porter le rachat d'une entreprise.
- Éligibles à la garantie Bpifrance
- À jour des obligations fiscales et sociales



Dépenses éligibles

- Reprise d'actifs : FDC, branche d'activité, matériel et constitution du fonds de roulement
- Achat majoritaire de titres d'une société
- Remboursement de compte courant de vendeurs liés à cet achat



Modalités

- Montant : **Jusqu'à 5 000 000 €** dans la limite des Fonds Propres et Quasi Fonds Propres de l'emprunteur et cible si intégration fiscale
- Concours bancaire associé d'un **montant au moins 1,5 fois supérieur** au montant du prêt
- Durée : de **5 à 7 ans**, avec un différé de **12 à 24 mois**
- **Aucune garantie réelle, ni caution**
- **Contre-garantie 50% possible sur le prêt bancaire associé dans la limite de 70% du risque global**



Conditions financières

- **Taux fixe ou variable** selon le barème en vigueur
- Frais de dossier : 0,40% du prêt
- Retenue de garantie de **5%**
- **Assurance** décès



Prêt croissance transmission

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

GARANTIE : LES GRANDES REGLES

Toutes les PME et TPE immatriculées en France quelle que soit leur forme juridique

Définition européenne de la PME :

- Moins de 250 salariés
- Moins de 50 M€ de CA ou moins de 43 M€ de Total Bilan

Objet de la Garantie Transmission :

- Rachat de parts sociales ou actions majoritaires (ou minoritaires à vocation à devenir majoritaire)
- Rachat d'un fonds de Commerce

Règles d'intervention :

- Exclusions : entreprise en difficultés, opération purement patrimoniale (vente à soi-même)
- Certains codes NAF exclus (ex : promotion immobilière, intermédiation financière, ..)
- Caution personne physique limitée à 50% de l'encours de crédit

**QUOTITÉ DE GARANTIE SUR FONDS
TRANSMISSION : 60%**

**COMMENT NOUS CONTACTER : C'EST LA
BANQUE QUI FAIT LES DÉMARCHES**

 **Garantie Transmission Standard**

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

+6 000

AUTORISATIONS DE GARANTIE/ AN

**pour ~2 Mds€ de
financements autorisés /an**

+800 M€

**DE COFINANCEMENTS
EN 2025**

500 M€

**INVESTIS EN SMALL CAP SUR
LES 5 DERNIÈRES ANNÉES**



03



CONSTRUIRE UN DOSSIER SOLIDE DE FINANCEMENT

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION



LES ÉLÉMENTS INCOURTOURNABLES D'UN BON DOSSIER DE FINANCEMENT

1 Facteurs humains



- Profil du repreneur
- Contexte de cession
- Accompagnement du cédant

2 Diagnostic de l'entreprise



- Produits / Marché
- Relations clients/fournisseurs
- Outil de production
- Concurrence
- Compétences clés

3 Facteurs financiers



- Valorisation
- Montage
- Crédit-vendeur
- Faisabilité
- Trésorerie / BFR



04



LE PLAN TRANSMISSION DE BPIFRANCE

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION



LES SOLUTIONS DE BPIFRANCE SUR LA TRANSMISSION

UN CONTINUUM RICHE ADAPTÉ À LA DIVERSITÉ DES OPÉRATIONS

➤ Bpifrance-creation.fr

Boîte à outils du cédant et du repreneur afin de les accompagner dans toutes les étapes de leurs projets (pré diagnostics, carnet d'adresse des réseaux d'accompagnement, solutions de financement, webinaires, ...)

➤ Bpifrance Université

Formations en ligne conçues par des experts internes et externes (ex: « comment construire sa stratégie de transmission ? », « comment réussir la transmission familiale de votre entreprise ? »)

➤ La Bourse de la transmission

Plateforme centralisant les offres d'entreprises & fonds de commerce à céder
<https://reprise-entreprise.bpifrance.fr/>

➤ La « Garantie Création et Transmission »

garantie jusqu'à 60% d'un prêt bancaire couvrant aussi bien la reprise de fonds de commerce que la reprise d'une PME

➤ Le « Prêt Croissance Transmission »

Prêt complémentaire sans garantie pouvant aller jusqu'à 5M€ dans le cadre d'une reprise de PME ou ETI

➤ Prêts Sans Garantie (à finalité croissance externe)

Prêt sans prise de sûretés réelles afin de financer les opérations de croissance externe, pour un montant allant jusqu'à 5M€

➤ Le « Prêt d'honneur Création- Reprise »

Prêt à taux 0% jusqu'à 80K€ accordé au porteur de projet à titre personnel

➤ L'activité « Capital Transmission »

Investissement en fonds propres de Bpifrance dans les entreprises transmises

Investir lors
des opérations
de transmission
-reprise

Financer les
opérations de
reprise

Orienter et
Accompagner les
reprenneurs

Informers les
cédants et
reprenneurs

- **Pass Repreneur** Outil digital du repreneur qui l'accompagne dans toute la construction de son projet de reprise (Parcours en 8 étapes, annonces d'entreprises à vendre, prédiagnostic, coffre fort, actualités, événements, etc.) et l'oriente vers le bon réseau d'accompagnement
<https://www.monpasscrea.fr/repreneur/>

➤ Accompagnement à la reprise par le collectif Cap Créa

Un ensemble de 27 réseaux pour accompagner le repreneur sur toutes ses problématiques avec de la formation, du mentorat, de l'accompagnement, du financement

Conseiller
les PME-ETI
lors de la
transmission
-reprise

➤ Diag 360 – Mission de conseil stratégique

Cartographier la nouvelle structure pour déterminer les sujets prioritaires à son développement et établir un plan d'action

➤ Mission de conseil « Transmission / Gouvernance »

Module visant à définir la stratégie de transmission d'entreprise pour se préparer à cette étape clé et à l'évolution de la gouvernance

➤ Mission de conseil «Croissance Externe»

Module permettant de sécuriser une opération de croissance externe grâce à différents modules proposés: préparation des équipes de direction à la croissance externe, aide à la recherche de cible, intégration post-acquisition

➤ L'Accélérateur « Entreprises familiales »

Programme de 24 mois de formation, conseil et mise en réseau pour pérenniser les entreprises familiales face aux défis de demain

➤ L'Accélérateur « Les Conquérants »

Promotion de 20 dirigeants partageant les mêmes enjeux durant un an avec 5 journées de formation sur des sujets clés de croissance externe, de la mise en réseau, un suivi personnalisé et une mission de conseil de 10 jours sur la croissance externe

DÉCOUVREZ NOS OFFRES POUR ACCOMPAGNER LES PROJETS DE TRANSMISSION OU REPRISE D'ENTREPRISE

● FLASHEZ CE QR CODE ●

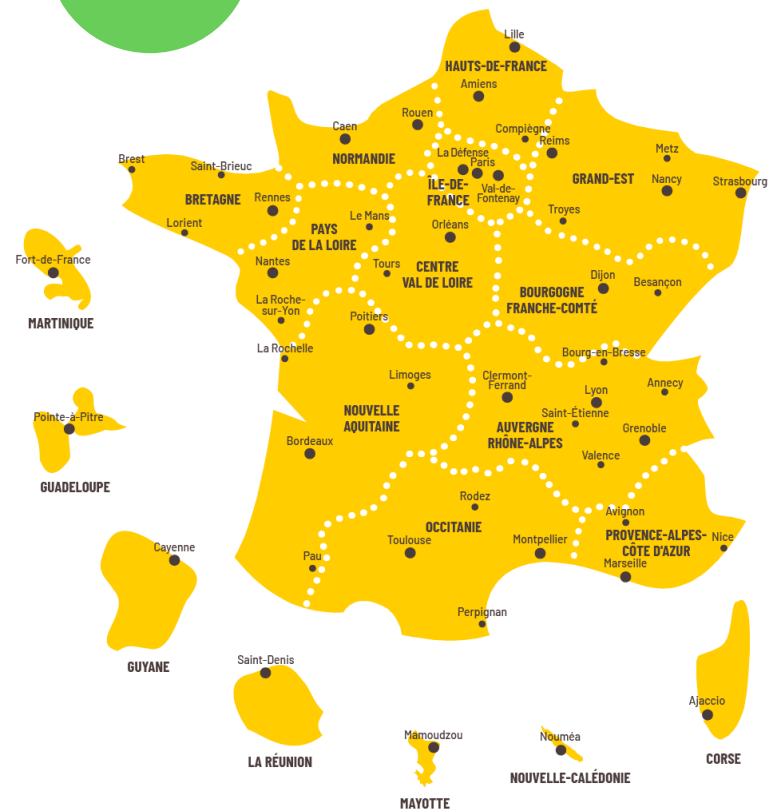


BPIFRANCE DANS VOTRE RÉGION

[POUR CONTACTER BPIFRANCE DE VOTRE RÉGION](#)



50 implantations régionales

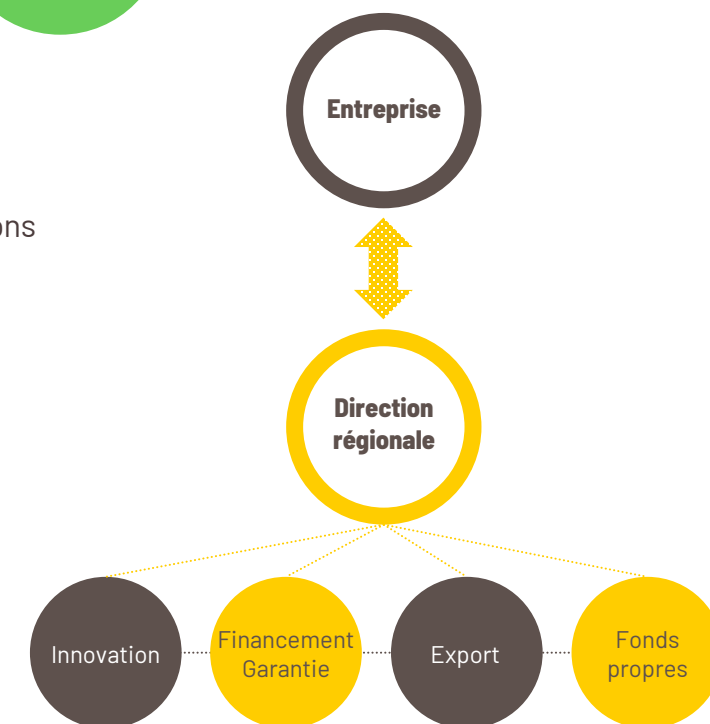


90% des décisions prises en région

Dans chaque région :

- Un responsable Financement-Garantie
- Un expert dédié au financement de l'export
- Un ou plusieurs interlocuteurs pour développer des solutions financières adaptées représentants Business France
- Un responsable Innovation
- Un responsable fonds propres
- Un expert dédié au Conseil
- **Bpifrance** travaille en collaboration avec les autorités régionales aux spécificités régionales

1 interlocuteur unique pour les entreprises





QUESTIONS/RÉPONSES

LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION



Retrouvez le **replay** et le **support de présentation**
de ce webinaire sur
bpifrance-creation.fr/webinaires





BIG

LE GRAND RASSEMBLEMENT DES ENTREPRENEURS EN FRANCE



JEUDI 8 OCTOBRE 2026



ACCOR ARENA, PARIS

JE M'INSCRIS

JE M'INSCRIS



MERCI





Pour en savoir plus, rendez-vous sur
bpi france-creation.fr



LES WEBINAIRES BPIFRANCE CRÉATION

SERVIR L'AVENIR

bpifrance